

# FRIMM ACADEMY, Obiettivo 100 agenti per 100 agenzie

*Dalla ventennale esperienza nel settore dei servizi immobiliari di Frimm nasce il progetto Academy, già presente a Salerno, Napoli, Roma, Palermo, Milano e Torino: gli agenti si occupano di acquisizione e vendita, back office e broker pensano al resto. Il presidente Roberto Barbato: "Inseriremo cento agenti in ognuna delle cento agenzie in Italia".*

**F**rimm Academy nasce nel 2014 all'interno di Frimm S.p.A. con l'intento di creare un gruppo di agenti immobiliari di successo che rappresenti il meglio dell'esperienza e della professionalità che il settore immobiliare italiano abbia da offrire. Nel progetto Academy c'è tutta l'esperienza del brand Frimm – da quasi 20 anni leader in Italia nel settore dei servizi per agenzie immobiliari – e tutta la riconoscibilità di un marchio che ha saputo evolversi e migliorarsi nel corso del tempo al passo con le innovazioni tecnologiche. Prova ne è il prodotto di Frimm diventato da semplice sistema di supporto alle agenzie affiliate a vero e proprio core business dell'azienda: parliamo di MLS REplat, la piattaforma online di condivisione immobiliare creata da Frimm e oggi n.1 in Italia con quasi 2.100 agenzie connesse ogni giorno.

## Vantaggi di chi compra casa con Frimm Academy

- Migliaia di offerte, un solo agente immobiliare di riferimento
- Più velocità di ricerca dell'immobile che fa per te grazie alla collaborazione di una grande rete di agenzie
- Certezza di visionare immobili realmente disponibili sul mercato
- Nessun vincolo territoriale: rivolgiti all'agenzia più vicina o preferita, anche in un'altra città

## Vantaggi di chi vende casa con Frimm Academy

- Vendi più velocemente grazie alla collaborazione di migliaia di agenti
- Riconosci una sola commissione al tuo agente anche se collabora con altri colleghi
- Guadagna il massimo nel minor tempo possibile: è il vero vantaggio di Frimm
- Usi i clienti selezionati presenti nel database Frimm: ce ne sono già più di 180.000 (Aprile 2016)

Il progetto Frimm Academy arriva a completare idealmente un tris di prodotti (l'affiliazione a Frimm, l'adesione a MLS REplat, l'esperienza Academy) pensati rigorosamente per gli agenti immobiliari, per offrire al cliente finale il miglior servizio di consulenza possibile.

Come tutte le agenzie immobiliari affiliate al franchising Frimm, ogni agenzia Academy è direttamente collegata alla casa madre Frimm e risponde a regole e routine operative d'eccellenza uniche nel suo genere; inoltre, tutti gli agenti immobiliari Academy sono connessi al sistema MLS REplat, ognuno con il proprio portafoglio immobiliare e con il proprio database di clienti. Quando un cliente sceglie Frimm Academy, si affida a una squadra vincente di migliaia di agenti ma sempre a un unico referente, vale a dire il proprio professionista Academy.

Discorso parallelo – vantaggi diversi, diversi benefici – si può fare naturalmente per gli agenti immobiliari che decidono di sposare il progetto Frimm Academy. In sintesi, Frimm mette a disposizione le proprie risorse per consentire agli agenti di acquisire e vendere massimizzando performance e risultati. Come? Con un nuovo "concept" che valorizza e supporta l'agente immobiliare "professionista" nello svolgimento

della sua attività lavorativa, esaltandone le sue doti grazie a efficaci strumenti ed esclusivi servizi a lui dedicati: in un ambiente ideale per chi vuole esercitare la professione di agente immobiliare, Frimm Academy libera gli agenti immobiliari dalla burocrazia delle pratiche e dai pensieri dei costi fissi dell'agenzia, permettendogli di concentrarsi esclusivamente sulla propria attività. "L'obiettivo di Frimm Academy è aprire 100 agenzie in Italia, ognuna delle quali vanterà 100 agenti immobiliari affiliati", afferma Roberto Barbato, presidente Frimm. "Lavorare in Frimm Academy significa partecipare a un progetto di un grande Gruppo in cui condividere metodologie lavorative e valori quali professionalità, passione per il proprio lavoro, collaborazione e cura delle relazioni, per arrivare al successo personale. Noi ci mettiamo la notorietà di un brand sinonimo di innovazione e affidabilità, la piattaforma MLS REplat con migliaia di immobili da proporre in vendita, know-how consolidato, coordinamento attività e servizi da parte di un Back Office specializzato, formazione specialistica, marketing e pubblicità, location di prestigio. Il colpo del fuoriclasse, quello invece spetta agli agenti immobiliari".

## Il lavoro in Frimm Academy

- Acquisizione e vendita di proprietà immobiliari
- Collaborazione tutelata via MLS con migliaia di colleghi in Italia
- Valutazioni immobiliari
- Gestione dei clienti lungo l'intero processo della trattativa e nel lungo periodo
- Attività di marketing

## Frimm Academy cerca

- Agenti Immobiliari iscritti al ruolo
- Laureati che desiderino imparare ed esercitare la professione



MLS REPLAT

## FRIMM ACADEMY

Via Raffaele Conforti, 17

84100 Salerno

Tel. 089 9710781

Email: csantoriello@frimm.com