

[« vai a »](#)

idealista.it/news notizie e opinioni sul mercato immobiliare

il portale immobiliare che crea la domanda: frimm lancia acquirenticasa.it

venerdì, 2 agosto, 2013 - 13:10 pubblicato da **id** [team@idealista](mailto:team@idealista.it) (/news/gente/team)



30 è online da pochi giorni il nuovo strumento che consente a chi vende casa di trovare i
 letture clienti interessati alla propria offerta. il **sistema sfrutta la tecnologia e il database di mls replat**, il software per la compravendita in collaborazione tutelata creato da frimm per gli agenti immobiliari del suo network

0 **digitando nella barra di ricerca di acquirenticasa.it l'indirizzo del proprio immobile**, il sistema restituirà una lista di contatti interessati a quel prodotto e le agenzie immobiliari che gestiscono quei contatti, oltre al trend di prezzo medio dell'immobile dal 2008 a oggi

condividi

(<http://www.facebook.com/idealista>)

/sharer.php?u=http://www.idealista.it/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/www.idealista.it/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

/news/archivio/2013/08/02/088969-il-portale-immobiliare-crea-la-domanda-sfruttando-la-tecnologia-di-mls-replat-la-piattaforma-creata-da-frimm-per-la-compravendita-in-collaborazione-tra-agenti-immobiliari-e-il-suo-immenso-database-di-immobili-e-di-agenzie-ad-essi-associate-acquirenticasa-it-consente-al-cliente-che-desidera-vendere-il-proprio-appartamento-di-trovare-risposta-a-tre-fondamentali-quesiti

diapochi-

- sul mercato ci sono acquirenti per la mia casa?

giacquirentica-

- quale agenzia immobiliare ha i contatti di questi potenziali acquirenti?

it-online-

- qual è il giusto prezzo per la mia offerta immobiliare?

da-pochi-

giorni-

il-&source=twitterbutton&

inserendo l'indirizzo del proprio immobile all'interno della barra di ricerca che

text=il%20portale%20immobiliare%20che%20crea%20la%20domanda

campeggia in homepage, il sistema restituirà all'utente una lista di contatti

%3a%20frimm%20e%20la%20sua%20agenzia%20immobiliare%20che%20gestisce%20quei%20contatti

interessati a quel prodotto e le agenzie immobiliari che gestiscono quei contatti

%20%20&

url=http:

inoltre fornisce i trend di domanda e offerta dal 2008 al presente facendo la

//bit.ly

media dei prezzi delle richieste e degli immobili per l'indirizzo ricercato

/144nzfi&

via=idealista_it)

oltre che sul dominio che gli dà nome, il portale acquirentica.it **sarà presente**

anche sul sito istituzionale della società presieduta da roberto barbato -

www.frimm.com (<http://www.frimm.com>) - nella sezione "valutazioni", in compagnia di

un altro dispositivo fondamentale che amplia e completa l'offerta di frimm per agenti

e clienti: il valucasa, l'unico strumento di rilevazione dei prezzi del mercato

immobiliare che offre esclusivamente le valutazioni degli agenti immobiliari. il nuovo

portale è naturalmente già oggetto di attenta campagna di seo marketing da parte

dell'azienda

"acquirentica.it arriva a completamento di un lavoro cominciato con il lancio del valucasa", spiega il presidente barbato. "oggi l'unico modo per far muovere il mercato **è l'individuazione del giusto prezzo**; se l'operatore non dà una corretta valutazione dell'immobile, immette sul mercato un prodotto perdente già in partenza, perché non competitivo. questo, oltre che a se stesso, crea un disservizio al cliente"

"in quest'ottica - prosegue il numero uno di frimm - acquirentica.it s'inserisce quasi come un mls (multiple listing service, un sistema dunque di condivisione online di contatti e immobili) a portata anche dei non professionisti, una cosa assolutamente nuova per l'italia"

notizie di idealista.it/news, seguici su:

[facebook.com/idealista.it](https://www.facebook.com/idealista.it) (<https://www.facebook.com/idealista.it>)

twitter.com/idealista_it (https://twitter.com/idealista_it)

[youtube.com/idealistavideos](http://www.youtube.com/user/videocase) (<http://www.youtube.com/user/videocase>)

[iscriviti ai nostri rss](http://www.idealista.it/news/atom/feed) (<http://www.idealista.it/news/atom/feed>)

**iscriviti gratis alla nostra newsletter:
la tua email**

pubblicità

http://smart.idealista.com/diff/671/2453232/go21.asp?2453232%3b256007%3b0%3b8579266321%3bs%3bsystemtarget=%24qc%3d1307017254%3b%24ql%3dunknown%3b%24qpc%3d55049%3b%24qpp%3d0%3b%24qt%3d197_3412_85365t%3b%24b%3d12220%3b%24o%3d11061%3btarget=nid%3d088969%3bseccion%3dsezioni%2fcomunicati-

[stampa%3bseccion%3dcomunicati-stampa%3betiqueta%3daquirenticasa.it
%23%3betiqueta%3dcomunicato-stampa%23%3betiqueta%3dfrimm
%23%3bba%3dt%3b8331653%3bclickvars=\)](#)

aggiungi il tuo commento

<input type="button" value="corsivo"/>	<input type="button" value="link"/>

[politica editoriale e di messa in evidenza dei commenti \(/news/info/politica-edizione\)](#) 3000 caratteri disponibili