

## **Addio concorrenza! Benvenuta compravendita in collaborazione: nell'era del mattone 2.0 gli agenti immobiliari si alleano.**

Pubblicato da **claudiar** il 5 giugno 2013

1 Commento

**ISCRIVITI ALLA NEWSLETTER**

Inserisci la tua mail \*



Enrico Rizzetti, titolare di una delle agenzie immobiliari più prestigiose e moderne di Bergamo, lancia una nuova sfida alla crisi del mercato immobiliare e porta in terra orobica un nuovo modo di vedere e comprare casa, ispirato ai valori della condivisione e della collaborazione, attraverso le nuove tecnologie. È infatti tra i sostenitori, unico a Bergamo, della filosofia MLS (Multiple Listing Service) REplat, il primo sistema italiano che consente la collaborazione on-line tra gli agenti immobiliari, basato sulla condivisione di un portafoglio immobiliare comune composto da oltre 80.000 immobili su tutto il territorio nazionale e internazionale, a disposizione di ogni operatore aderente e di tutti i suoi clienti.

“Questa comunità di 2.000 operatori e oltre 1.000 siti internet rappresenta un approccio rivoluzionario al mercato

immobiliare, una risposta concreta alle difficoltà che il settore sta attraversando, attraverso l'introduzione di un nuovo metodo di lavoro, già in uso in altri Paesi, dove il sistema ha triplicato il giro d'affari di ogni agente immobiliare aderente”, afferma Enrico Rizzetti.

“Il vero vantaggio – prosegue Rizzetti – è che gli agenti non sono più in concorrenza tra di loro, ma collaborano reciprocamente e in maniera onesta per vendere gli immobili in modo più veloce e vantaggioso, perché ci si rivolge a un segmento incredibilmente più ampio di potenziali clienti, che quindi ha più probabilità di trovare ciò che sta cercando e di concludere l'operazione, senza dover avere a che fare con una moltitudine di agenti immobiliari e con un'infinita quantità di numeri di telefono”.

La piattaforma MLS REplat permette di far incontrare la domanda con l'offerta automaticamente, tramite l'opzione matching, che permette di ottimizzare i tempi di lavoro, eliminando il tempo speso a effettuare ricerche di immobili per ogni singola richiesta inserita e consentendo la gestione di un portafoglio richieste cliente praticamente illimitato.

Tutte features queste che, come i numeri pubblicati dal Centro Studi Frimm testimoniano, hanno reso possibile far registrare valori positivi nel 2012 e in questo inizio 2013 alle agenzie del network MLS REplat.

### **I NUMERI DI MLS REPLAT**

- Oltre 2.000 operatori immobiliari Aderenti;
- circa 25.000 immobili condivisi
- circa 180.000 richieste
- 9 lingue in cui la piattaforma traduce automaticamente le schede-immobili

Le soluzioni di lavoro nell'era del mattone 2.0 saranno al centro dell'incontro “Agenzie Immobiliari<sup>3</sup>. Rilanciare il mercato con la collaborazione”, organizzato dal management lombardo di Frimm Holding (azienda proprietaria e sviluppatrice di MLS REplat) e che si terrà lunedì 10 giugno a Palazzo Cusani di Milano (via Brera, 15), dalle ore 9.30 alle ore 13.00.

L'ingresso all'evento è gratuito. Per info e adesioni: Giuliano Tito | Tel. 02 81 32 127 | Email: [gtito@frimm.com](mailto:gtito@frimm.com)

### **RIZZETTI IMMOBILIARE**

L'agenzia, nata nel 1995, offre un accurato servizio di consulenza e di intermediazione in ambito immobiliare, in particolare nel settore degli immobili di prestigio. Grazie a una ferrea etica di comportamento, basata sulla concretezza e sulla trasparenza, a uno staff con una perfetta conoscenza del territorio e a un vastissimo portafoglio immobili, l'agenzia offre una vasta gamma di servizi per soddisfare tutte le esigenze di venditori e acquirenti, dalla ricerca personalizzata per localizzazione e tipologia di immobile, alla conduzione della negoziazione, dall'assistenza tecnica nella fase contrattuale, fino alla consulenza per ristrutturazioni, interior design, arredamento e servizi di sicurezza.