

Lunedì 9 Agosto 2010

1 commento

Cerca su Quotidianocasa.it

Inserisci un termine da cercare

Mutui, le PMI si affidano allo "specialist"

I Consulenti creditizi diventano la figura di riferimento per le piccole e medie industrie quando si trovano nella necessità di chiedere un mutuo. Lo rileva il Rapporto che FRIMM ha realizzato per la propria attività nel 2009

Categorie

Parametri di valutazione, L'agente immobiliare, Il mutuo, Mercato immobiliare

Segnala articolo

Digg it
Del.cio.us
Technorati
Google
OK Notizie
Wikio Italia



Tag

agente immobiliare, consulente creditizio, edilizia, Frimm, Marco Tituri, mercato immobiliare, mutui, Roberto Matetich

Articoli correlati

27.08.10: Casa, quella del futuro è già tra noi (almeno in Trentino) (0)
26.08.10: Mercato immobiliare, a Bari con un Salone dedicato alle compravendite (0)
25.08.10: Mercato immobiliare, a Mosca con Domexpo in ottobre (0)
23.08.10: Acquistare casa? Prova con il "Rent to buy" (0)
23.08.10: Ristrutturazioni, va forte il bonus del 36% (0)

Spiega Roberto Matetich, responsabile del progetto **Frimm Mutui** per l'Impresa: 'Il 2009 è stato un anno centrale per lo sviluppo dei finanziamenti alle PMI. Non soltanto si è parlato molto, e si continua a farlo ancora oggi, di queste realtà imprenditoriali e del loro crescente **bisogno di credito per continuare l'attività**, ma è cresciuta, al contempo, anche la difficoltà di accesso ad esso soprattutto in virtù dei criteri imposti da **Basilea 2**, che hanno costretto gli istituti ad adottare uniformità di valutazione del merito creditizio, limitando la loro precedente discrezionalità. Tutto ciò ha spinto le imprese e, più in generale i possessori di partita iva, verso i **consulenti creditizi** che stanno diventando dei veri e propri interpreti delle esigenze delle PMI, da una parte, e le condizioni degli Istituti dall'altra'.

A sua volta **Marco Tituri** afferma: 'Per quanto concerne il comparto di cui mi occupo posso affermare che il trend in rallentamento dei **Mutui Edilizi** è stato causato soprattutto dalla frenata del mercato delle compravendite che stenta a ripartire ancora oggi rendendo le banche ancora più prudenti nel finanziare i costruttori sulle nuove realizzazioni'.

Si evidenzia quindi sempre maggiormente la scelta dell'imprenditore di rivolgersi a uno 'specialista' risulta sempre più evidente, in quanto quest'ultimo si pone quale interlocutore tra l'imprenditore e il sistema creditizio.

Video Notizie



Real Estate, avanza la generazione internet

Guarda video



Mercato immobiliare, non esiste se non è sul web

Guarda video



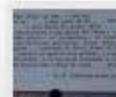
Tutte le forme architettoniche alla luce del Sole (2a parte)

Guarda video



Compreresti casa a quel prezzo? (3a parte)

Guarda video



Compreresti casa a quel prezzo? (2a parte)

Guarda video

Cerca casa

Annunci immobiliari
forniti da:



Trova la casa giusta per te!
Più di **700.000**
annunci di vendita e affitto.

Comune
Contratto
Prezzo (€)

CERCA SUBITO