

IL SETTORE

Agenti di vendita e project manager per l'immobiliare

Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia

Le opportunità di lavoro nel settore immobiliare sono in costante crescita. Le aziende del settore stanno infatti cercando agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia. Le opportunità di lavoro nel settore immobiliare sono in costante crescita. Le aziende del settore stanno infatti cercando agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia.

Le opportunità di lavoro nel settore immobiliare sono in costante crescita. Le aziende del settore stanno infatti cercando agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia.

PER LE AZIENDE @

SCRIVETE AL GIOIELLO OFFERTAS PER segnalare LE OFFERTE DI LAVORO

1.542

POSTI

627 POSTI

Re/Max
Il gruppo Re/Max è leader nel mercato immobiliare italiano. Attualmente ha 627 posizioni aperte in tutta Italia. Le posizioni aperte sono per agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia.

225 POSTI

Gabetti
Il gruppo Gabetti è leader nel mercato immobiliare italiano. Attualmente ha 225 posizioni aperte in tutta Italia. Le posizioni aperte sono per agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia.

180 POSTI

Tecnocasa
Il gruppo Tecnocasa è leader nel mercato immobiliare italiano. Attualmente ha 180 posizioni aperte in tutta Italia. Le posizioni aperte sono per agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia.

150 POSTI

Engel & Volkers
Il gruppo Engel & Volkers è leader nel mercato immobiliare italiano. Attualmente ha 150 posizioni aperte in tutta Italia. Le posizioni aperte sono per agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia.

150 POSTI

Tempocasa
Il gruppo Tempocasa è leader nel mercato immobiliare italiano. Attualmente ha 150 posizioni aperte in tutta Italia. Le posizioni aperte sono per agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia.

120 POSTI

Frimm
Il gruppo Frimm è leader nel mercato immobiliare italiano. Attualmente ha 120 posizioni aperte in tutta Italia. Le posizioni aperte sono per agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia.

20 POSTI

Solo Affitti
Il gruppo Solo Affitti è leader nel mercato immobiliare italiano. Attualmente ha 20 posizioni aperte in tutta Italia. Le posizioni aperte sono per agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia.

20 POSTI

Cbre
Il gruppo Cbre è leader nel mercato immobiliare italiano. Attualmente ha 20 posizioni aperte in tutta Italia. Le posizioni aperte sono per agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia.

20 POSTI

jit
Il gruppo jit è leader nel mercato immobiliare italiano. Attualmente ha 20 posizioni aperte in tutta Italia. Le posizioni aperte sono per agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia.

30 POSTI

Cushman & Wakefield
Il gruppo Cushman & Wakefield è leader nel mercato immobiliare italiano. Attualmente ha 30 posizioni aperte in tutta Italia. Le posizioni aperte sono per agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia.

FOCUS

Profili senior nel real estate di lusso

Il mercato del real estate di lusso è in forte crescita. Le aziende del settore stanno infatti cercando agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia. Le opportunità di lavoro nel settore immobiliare sono in costante crescita. Le aziende del settore stanno infatti cercando agenti di vendita e project manager per l'immobiliare. Sono oltre 1.500 le posizioni aperte dai principali franchising attivi in Italia.

Ed è originale anche l'offerta di Frimm, che cerca titolari d'agenzia da affiliare sotto il proprio marchio, ma offre opportunità anche per i freelance privi di un'agenzia di riferimento, cui propone di sfruttare le strutture in "comune" delle Frimm Academy.

120

POSTI

Frimm

POSIZIONI APERTE: il programma di nuove aperture prevede l'assorbimento di 50 nuovi agenti titolari. E c'è spazio anche per altri 50 agenti freelance, che possono associarsi. Serve anche personale di back office per le agenzie e 10 risorse interne per le sedi di Milano e Roma

CONTRATTI: partita Iva, vari

FIGURE CERCATE: agenti, coordinatori d'agenzia

SEDI: Roma, Milano, Napoli, Palermo, Torino