

IMMOBILIARE

FRIM NUOVO UFFICIO A TORINO

Anche nella città della Mole l'iniziativa che funziona e che fa risparmiare all'agente che vi si affida fino a 96mila euro l'anno

Lo dicono i numeri: "In sette mesi di attività a Roma, i dieci agenti arruolati dal Centro Servizi Agenti Immobiliari di **frim** hanno risparmiato una cifra complessiva di quasi 560mila euro, compiendo viceversa vendite e locazioni per un guadagno di quasi 100mila euro". A parlare è **Antonello Palana**, manager Frimm da 5 anni e grande esperto di operatività in agenzia immobiliare che da sette mesi è a capo del Centro Servizi Roma, il progetto ideato dal terzo network del real estate italiano che punta a creare la sinergia definitiva tra opera-



Antonello Palana

tori del mattone, segreteria e call center, ideato appositamente per permettere agli agenti immobiliari di lavorare anche in un momento economico particolarmente delicato come quello attuale. "All'inizio, quella di far focaliz-

zare su acquisizione e vendita gli agenti immobiliari togliendo loro l'incombenza delle attività tipiche di un'agenzia era solo un'idea", dice Palana. "Oggi, centomila euro di fatturato e dieci agenti immobiliari reclutati più tardi, possiamo affermare che il Centro Servizi è una realtà che funziona". "In breve, spiega ancora Antonello Palana, "il Centro dà al consulente freelance la possibilità di lavorare a zero spese focalizzandosi esclusivamente sulla proprio core-business e cioè l'acquisizione e la vendita degli immobili".

