



DA' VALORE ALLE PERSONE
TRASFORMA LA TUA AZIENDA



HOME

EVENTI 2012

FORMAZIONE 2012

SERVIZI

CHI SIAMO

Cerca:

GO

Argomenti:

RSS Commenti

TU SEI QUI: [HOME](#) / [IMMOBILIARE](#) / FRIMM LANCIA IL CENTRO SERVIZI PER GLI AGENTI IMMOBILIARI

FRIMM LANCIA IL CENTRO SERVIZI PER GLI AGENTI IMMOBILIARI



"Centro Servizi per Agenti Immobiliari". Ecco il nome del progetto che Frimm ha ideato appositamente per facilitare e far evolvere la professione di agente immobiliare. Lanciata ufficialmente a inizio aprile e affidata ad Antonello Palana, manager in Frimm da 4 anni e grande esperto dell'operatività in agenzia, l'iniziativa punta a **creare la sinergia definitiva tra operatori**

del mattone, segreteria e call center.

In concreto, si tratta di dare al consulente freelance la possibilità di **lavorare a zero spese**, di **focalizzarsi esclusivamente su acquisizione e vendita** e di **crescere in una struttura solida** e al suo servizio.

Il mercato infatti parla chiaro: sono sempre di più le agenzie immobiliari che fanno fatica a produrre utili a causa dei pesanti costi di gestione. Ed è per questo che Frimm ha realizzato l'**ufficio su misura per l'agente immobiliare**: una struttura perfettamente organizzata e coordinata, all'interno della quale ogni singolo professionista (ogni agenzia avrà al suo interno un vero e proprio team di agenti) potrà **usufruire di tutti i supporti operativi e gestionali**, oltre al grande vantaggio di disporre immediatamente del portafoglio condiviso su **MLS REplat**, il Multiple Listing Service che da sempre Frimm mette a disposizione degli Aderenti al proprio network, contenente migliaia di offerte di ogni tipologia.

"Immaginate. Il **call center** fissa gli **appuntamenti** e gestisce i **clienti**. La **segreteria** si occupa di gestire tutte le **fasi ante e post vendita** (preliminare, servizi notarili e fiscali, problematiche catastali e urbanistiche, visure...). L'azienda mette a disposizione tutte le **proprie convenzioni** a cominciare dai **mutui** per finire ai **servizi legati all'energia** (Certificazione Energetica ACE, Indice di Prestazione Energetica EPI, impianti fotovoltaici...)", spiega Antonello Palana. "E **l'agente immobiliare deve soltanto pensare a fare il proprio lavoro, ovvero acquisire e vendere immobili**".



Condividi questi contenuti:



Commenti non permessi.

Entra con noi a SMAU



Da noi le News in posta elettronica

Iscriviti alla newsletter

La tua email

riceverai una email di conferma nella tua casella di posta
(check your spam folder if NOT)

Sendit [WordPress newsletter](#)

Categorie

- [Advertising](#) (23)
- [Agroalimentare](#) (195)
- [Ambiente e Territorio](#) (202)
- [Amministrazione](#) (1)
- [Arredamento](#) (5)
- [Attualità](#) (90)
- [Aziende](#) (505)
- [Bandi e gare](#) (1)
- [Benessere & Bellezza](#) (4)
- [Casi di Studio](#) (7)
- [Cultura e spettacolo](#) (294)
- [Economia & Finanza](#) (563)
- [Editoriale](#) (23)
- [Energie rinnovabili](#) (116)
- [Enti pubblici](#) (806)
- [Comune di Torremaggiore](#) (517)
- [Europa](#) (24)
- [Eventi](#) (1036)
- [Fisco & tasse](#) (12)
- [Formazione](#) (105)
- [Immobiliare](#) (91)
- [Innovazione](#) (18)
- [Lavori pubblici](#) (55)
- [Lavoro](#) (48)
- [Letteratura e libri](#) (113)
- [Motori](#) (107)
- [Non Profit](#) (83)
- [Personaggi](#) (2)
- [Politica](#) (413)
- [Politiche per la salute](#) (89)