

Auxilia News

Siglato l'accordo Auxilia Finance - MLS REplat: i clienti delle agenzie immobiliari connesse al Multiple Listing Service partner di Fiaip si avvarranno dei servizi di consulenza creditizia di Auxilia Finance

Lo scorso 2 luglio 2014 la sede nazionale di Fiaip a Roma ha ospitato la firma dell'accordo che ha sancito l'inizio della collaborazione tra MLS REplat, la piattaforma online per la condivisione immobiliare creata da Frimm numero uno in Italia per dimensioni - quasi 1.200 agenzie connesse, per 3.000 operatori senza distinzione di appartenenza a network o brand - e Auxilia Finance, società di consulenza creditizia di proprietà di Fiaip (Federazione Italiana Agenti Immobiliari Professionali), la più grande associazione di categoria del settore immobiliare in Italia, con oltre 10.000 associati e più di 15.000 agenzie immobiliari sul territorio.

Protagonisti dell'incontro il consigliere delegato e general manager di Auxilia Finance, Samuele Lupidii e il presidente di Frimm Holding, Roberto Barbato, che ha tenuto a sottolineare la strategicità di una partnership che punta dritto al cuore della "questione immobiliare" italiana ancora tormentata dalla crisi, vale a dire l'erogabilità dei mutui e l'equity di chi compra casa tramite un finanziamento.

«La parola d'ordine per la riuscita di questa proficua, ne siamo certi, partnership con Auxilia Finance è 'conforto operativo' ovvero far vivere al cliente la pratica di mutuo come un passaggio semplice anche se centrale per la compravendita» ha spiegato il presidente Barbato. «L'accesso al credito è possibile, l'importante è saper approcciare in modo corretto e professionale la pratica di mutuo. I clienti degli agenti immobiliari hanno bisogno di consulenti creditizi affidabili e preparati: Auxilia Finance darà questo a MLS REplat».

«La partnership con il primo MLS italiano - dichiara Samuele Lupidii, consigliere delegato e general manager di Auxilia Finance - è la premessa necessaria per garantire il miglior approccio al mercato immobiliare e creditizio per una clientela consapevole che sempre di più necessita servizi professionali innovativi. Auxilia Finance - ha aggiunto Lupidii - fonda gran parte del proprio know how sulla prefattibilità della pratica: nel lavoro del consulente del credito non ci può più essere margine d'errore, dunque la prequalifica del cliente viene prima di tutto. Insieme a MLS REplat, un prodotto che funziona e che trascina il mercato, contiamo di dare alla clientela e più in generale al settore del mattone un servizio di altissima qualità».

Roma, 7 luglio 2014

Fonte: Ufficio Stampa



Anche i "consulenti del credito" di Auxilia Finance dicono No ad Enasarco

Auxilia Finance, una delle più grandi società di mediazione creditizia in Italia, sostiene la battaglia condotta da **Anasf, Fiaip e Federagenti** ed altre

Nuova partnership tra Auxilia Finance e TeleMutuo

Accesso al credito più facile con consulenti del credito online e più vicini al cliente

ILSOLE24ORE NEWS

- Wall Street spinge Piazza Affari e le altre Borse europee. Lo spread sale a 168
- Atene pronta a emettere bond a tre anni per 2-3 miliardi di euro



PARTNER BANCARI

