

## SIGLATO L'ACCORDO FRA AUXILIA FINANCE E MLS REPLAT

11 luglio 2014 Consulenza Creditizia

0

Dai primi di luglio i clienti delle agenzie immobiliari connesse a REplat si avvarranno dei servizi di consulenza creditizia di Auxilia Finance.

Lo scorso 2 luglio infatti la sede nazionale di Fiaip a Roma ha ospitato la firma dell'accordo che ha sancito l'inizio della collaborazione tra MLS REplat, la piattaforma online per la condivisione immobiliare creata da Frimm numero uno in Italia per dimensioni – quasi 1.200 agenzie connesse, per 3.000 operatori senza distinzione di appartenenza a network o brand – e Auxilia Finance, società di consulenza creditizia di proprietà di Fiaip (Federazione Italiana Agenti Immobiliari Professionali), la più grande associazione di categoria del settore immobiliare in Italia, con oltre 10.000 associati e più di 15.000 agenzie immobiliari sul territorio.

Protagonisti dell'incontro il consigliere delegato e general manager di Auxilia Finance, Samuele Lupidii e il presidente di Frimm Holding, Roberto Barbato, che ha tenuto a sottolineare la strategicità di una partnership che punta dritto al cuore della "questione immobiliare" italiana ancora tormentata dalla crisi, vale a dire l'erogabilità dei mutui e l'equity di chi compra casa tramite un finanziamento.



**Roberto Barbato,**  
presidente  
Frimm Holding

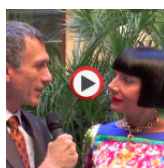
«La parola d'ordine per la riuscita di questa proficua, ne siamo certi, partnership con Auxilia Finance è 'conforto operativo' ovvero far vivere al cliente la pratica di mutuo come un passaggio semplice anche se centrale per la compravendita» ha spiegato il presidente Barbato. «L'accesso al credito è possibile, l'importante è saper approcciare in modo corretto e professionale la pratica di mutuo. I clienti degli agenti immobiliari hanno bisogno di consulenti creditizi affidabili e preparati: Auxilia Finance darà questo a MLS REplat».



**Samuele Lupidii,**  
consigliere delegato  
Auxilia Finance

«La partnership con il primo MLS italiano – dichiara Samuele Lupidii, consigliere delegato e general manager di Auxilia Finance – è la premessa necessaria per garantire il miglior approccio al mercato immobiliare e creditizio per una clientela consapevole che sempre di più necessita servizi professionali innovativi. Auxilia Finance – ha aggiunto Lupidii – fonda gran parte del proprio know how sulla prefattibilità della pratica: nel lavoro del consulente del credito non ci può più essere margine d'errore, dunque la prequalifica del cliente viene prima di tutto. Insieme a MLS REplat, un prodotto che funziona e che trascina il mercato, contiamo di dare alla clientela e più in generale al settore del mattone un servizio di altissima qualità».

L



**Prospettive di Nexus**  
per il 2014. Ai  
microfoni di PLTV...

FATTI  
SOCIETARI

**Consulenza**  
creditizia post 141: a  
un anno  
dall'accordo

MERCATI  
ESTERI

**Si riducono**  
gradualmente i  
tempi di vendita  
delle case in...

MARKET  
TRENDS

**Commenti positivi**  
durante l'assemblea  
annuale ABI sulla  
attività delle

PLTV  
Mi place 404

### TOP DAILY NEWS



**Prospettive di Nexus per il 2014.** Ai microfoni di PLTV...



**Accordo tra Nexus e Adiconsum Lombardia – Un caffè con...**



**Il problema delle frodi nella Cessione del V.** Ai microfoni...



**Consulenza creditizia post 141: a un anno dall'accordo Frimm-MLS REplat-Nexus...**



**Futuro della Mediazione Creditizia.** Il punto di vista di MedioFimaa



**Presentazione di Protezione Junior** commentata da Maurizio Taglietti, general manager...



**Siglato l'accordo fra Auxilia Finance e MLS REplat**

### ISCRIVITI ALLE DAILY NEWS

Nome

Cognome

Email

Iscriviti