

...ità,
...lum.
...su di te.

Numero Verde
800 22 55 66



**Seleziona
professionisti
del credito**

Inviaci la tua candidatura

genes

sereni semp

You are here: [Home](#) / [Sentito sul mercato del Credito](#) / [La voce degli operatori](#) / Siglato l'accordo tra Auxilia Finance e Mls Replat

di **Redazione** lunedì, 7 luglio 2014

Siglato l'accordo tra Auxilia Finance e Mls Replat

La sede nazionale della Fiaip, a Roma, ha ospitato lo scorso 2 luglio la firma dell'accordo che ha sancito l'inizio della collaborazione tra **Mls Replat**, la piattaforma online per la condivisione immobiliare creata da Frimm, e **Auxilia Finance**, società di consulenza creditizia di proprietà della Fiaip.



Protagonisti dell'incontro, si legge in una nota, il consigliere delegato e general manager di Auxilia Finance, Samuele Lupidii e il presidente di Frimm Holding, Roberto Barbato, che ha tenuto a sottolineare la strategicità di una partnership che punta dritto al cuore della "questione immobiliare" italiana ancora tormentata dalla crisi, vale a dire l'erogabilità dei mutui e l'equity di chi compra casa tramite un finanziamento.

"La parola d'ordine per la riuscita di questa proficua, ne siamo certi, partnership con Auxilia Finance è 'conforto operativo' ovvero far vivere al cliente la pratica di mutuo come un passaggio semplice anche se centrale per la compravendita – ha spiegato il presidente Barbato -. L'accesso al credito è possibile, l'importante è saper approcciare in modo corretto e professionale la pratica di mutuo. I clienti degli agenti immobiliari hanno bisogno di consulenti creditizi affidabili e preparati: Auxilia Finance darà questo a Mls Replat".

"La partnership con il primo Mls italiano - ha aggiunto Lupidii - è la premessa necessaria per garantire il miglior approccio al mercato immobiliare e creditizio per una clientela consapevole che sempre di più necessita servizi professionali innovativi. Auxilia Finance fonda gran parte del proprio know how sulla prefattibilità della pratica: nel lavoro del consulente del credito non ci può più essere margine d'errore, dunque la prequalifica del cliente viene prima di tutto. Insieme a Mls Replat, un prodotto che funziona e che trascina il mercato, contiamo di dare alla clientela e più in generale al settore del mattone un servizio di altissima qualità".

[Leggi il comunicato](#)

© RIPRODUZIONE RISERVATA

 stampa  pdf