

COMUNICATO STAMPA

Roma, 28 ottobre 2013

FRIMM APRE LA PRIMA AGENZIA IN RUSSIA
Il network italiano della collaborazione sbarca a Mosca con l'apertura della prima, storica, agenzia extraeuropea

Il titolare del punto vendita, Giorgio Agostino, convinto dalla flessibilità di MLS REplat, sistema di condivisione online di Frimm:
"Il mio asset, un ponte perfetto tra l'Italia e gli investitori russi"

Frimm Holding S.p.A. ha dato ufficialmente il via allo sviluppo in **Russia**. Lo scorso 1 ottobre è stato firmato il contratto per l'apertura del **primo punto vendita con sede a Mosca** dell'azienda presieduta da Roberto Barbato. Il responsabile dell'agenzia, Giorgio Agostino, calabrese classe '79 trapiantato in Russia, è pronto per la nuova avventura. "Il brand Frimm mi ha convinto per la **flessibilità** che garantisce agli operatori – ha detto Agostino – per la grande **innovazione** del Multiple Listing Service che propone con successo ormai da oltre 10 anni e per l'**affidabilità** che mi ha dimostrato il General Manager dell'azienda per l'estero Marco Surleti".

Oggi la Russia rappresenta una vera e propria ventata di aria fresca per il mattone italiano e **la prima agenzia moscovita** potrebbe costituire un vero e proprio **asso nella manica per il network della collaborazione**, tra i primi in Italia per numero di aderenti. "Saremo il perfetto **ponte tra l'Italia e gli investitori russi**", ha confermato Agostino. "Tra i cantieri offerti dall'azienda e l'offerta contenuta nel MLS lavoreremo tanto e bene su più fronti".

"L'accesso al **mercato estero** è l'**evoluzione naturale** di un procedimento, quello del **passaggio da puro franchising a società di servizi per agenzie immobiliari**, che ha snellito e di molto il core business di Frimm Holding", afferma Vincenzo Vivo, vicepresidente di Frimm.

"**MLS REplat** è quanto di più accessibile il mercato dei software per la collaborazione tra agenti del settore abbia oggi da offrire, anche per il fatto che è **tradotto automaticamente in 9 lingue**, russo compreso. Crediamo che così come in Italia, la nostra piattaforma farà bene anche in Russia", chiosa Vivo.

Questa nuova risorsa andrà a inserirsi in un contesto, quello dei potenziali compratori russi, che **nel 2012 ha acquistato il 13% degli immobili italiani** venduti a stranieri (sono terzi dopo tedeschi e inglesi), e che soprattutto è abituato a concludere compravendite immobiliari **senza la presenza garante di un notaio**, figura professionale che in Russia esiste solo dal '95 e che non è obbligatoriamente richiesta.

Quanto alla **tipologia di compratore**, la nuova agenzia tratterà clienti di medio/alto profilo, fino ad arrivare a budget anche superiori al **milione di euro** a salire. "In fondo i russi scelgono l'Italia perché per come è recepito il Bel Paese nella loro cultura, l'acquisto di un bene *italiano* definisce quasi uno status", spiega Agostino.

Frimm nasce nel 2000. In 12 anni, è cresciuta e si è sviluppata fino a divenire uno dei principali Gruppi operanti nel mercato italiano del real estate. Da sempre presieduta da Roberto Barbato, conoscitore del mercato del mattone con più di 30 anni di esperienza professionale accumulati in Italia e all'estero, Frimm ha sempre puntato sull'innovazione di strumenti e servizi per le agenzie immobiliari. Nei primi 4 anni di vita, il network immobiliare si è diffuso soprattutto nel Lazio, in Campania, in Sicilia e in Lombardia proponendo agli operatori un nuovo modo di lavorare: affrontare il mercato collaborando nella compravendita tramite il sistema Multiple Listing Service (MLS) col duplice obiettivo di rispondere alle esigenze dei consumatori e di aumentare i fatturati degli agenti immobiliari. Superate le 200 agenzie Aderenti nel 2004, Frimm ha aggiunto la divisione finanziaria (abbandonata a fine 2010) a quella immobiliare che, nel frattempo, si era già ampliata con la divisione Trading. Nel 2008, poi, l'azienda ha rivoluzionato il proprio assetto per dare il giusto spazio ad attività vecchie e nuove come quelle riguardanti il settore delle energie rinnovabili e della cantieristica. In questo momento nel network Frimm lavorano oltre 1.500 operatori immobiliari. www.frimm.com