

NOTA STAMPA

Roma, 20 gennaio 2014

MLS REplat e Fimaa Bergamo insieme per la crescita del comparto immobiliare della provincia bergamasca

La partnership tra il network per la compravendita immobiliare in collaborazione creato da Frimm e l'associazione di categoria avrà durata quadriennale

Il presidente di **Fimaa** – Federazione Italiana Mediatori Agenti d’Affari Bergamo Luciano Patelli e il Master **Frimm** Lombardia per il network **MLS REplat** Giuliano Tito hanno firmato un **accordo di partnership della durata di quattro anni** (2014 - 2018) atto a stabilire una proficua collaborazione tra le parti: nello specifico, la sezione di Bergamo di **Fimaa si occuperà di promuovere REplat** – il Multiple Listing Service per la compravendita in collaborazione tra agenti immobiliari creato da Frimm – **presso i suoi associati con un esclusivo listino** a loro dedicato.

Inoltre, Fimaa Bergamo e MLS REplat organizzeranno insieme una serie di **corsi di formazione** (sono già in calendario quattro incontri tra febbraio e marzo) **eventi ad hoc** per gli operatori del mercato del mattone e tutto quanto necessario per diffondere MLS REplat all’interno del network di FIMAA Bergamo.

“Questo firmato con i colleghi di Fimaa è un accordo fondamentale per il network MLS REplat della provincia di Bergamo – afferma **il responsabile del network lombardo di MLS REplat Giuliano Tito** – che contribuirà in maniera decisiva a trasformare **Bergamo nel secondo polo della collaborazione immobiliare della regione Lombardia**. Un vero e proprio **network nel network**, in cui ogni agente beneficerà dei vantaggi del MLS – ovvero grande velocità di acquisizione e vendita e tutela e trasparenza nell’esercizio di mediatore immobiliare – e dell’appartenenza a un’associazione di categoria come Fimaa”.

“**La convenzione** stilata con MLS REplat consente di agevolare la buona riuscita di una transazione immobiliare favorendo l’incontro tra domanda e offerta, e **garantisce l’operatività nel settore aste e stralci**, con un’assistenza legale e una formazione costante”, sottolinea **Luciano Patelli**, presidente Fimaa Bergamo e segretario di Fimaa Lombardia. “Una nuova filosofia di collaborazione si sta imponendo nel nostro settore con uno strumento B2B innovativo e concreto come la piattaforma MLS REplat”.

“Il portale rappresenta un modo agevole per rispondere alle richieste dei clienti in tempi brevi. Ampliando il mercato e condividendo il database di immobili con altre agenzie – prosegue Patelli – si possono incrementare le vendite, inserendo condizioni contrattuali trasparenti e modulabili a seconda dell’immobile proposto. **La forza di MLS REplat sta nel poter contare su un fondo di garanzia** chiamato a dirimere ogni eventuale controversia, oltre che nella formazione sulla gestione di immobili in sofferenza, una nuova sfida che gli agenti sono chiamati ad affrontare”.

Nella foto allegata: a sinistra Oscar Caironi (vicepresidente Fimaa Bergamo), al centro Luciano Patelli (presidente Fimaa Bergamo), a destra Giuliano Tito (Master Frimm Lombardia).

Frimm nasce nel 2000. In 12 anni, è cresciuta e si è sviluppata fino a divenire uno dei principali Gruppi operanti nel mercato italiano del real estate. Da sempre presieduta da Roberto Barbato, conoscitore del mercato del mattone con più di 30 anni di esperienza professionale accumulati in Italia e all'estero, Frimm ha sempre puntato sull'innovazione di strumenti e servizi per le agenzie immobiliari. Nei primi 4 anni di vita, il network immobiliare si è diffuso soprattutto nel Lazio, in Campania, in Sicilia e in Lombardia proponendo agli operatori un nuovo modo di lavorare: affrontare il mercato collaborando nella compravendita tramite il sistema Multiple Listing Service (MLS) col duplice obiettivo di rispondere alle esigenze dei consumatori e di aumentare i fatturati degli agenti immobiliari. Superate le 200 agenzie Aderenti nel 2004, Frimm ha aggiunto la divisione finanziaria (abbandonata a fine 2010) a quella immobiliare che, nel frattempo, si era già ampliata con la divisione Trading. Nel 2008, poi, l'azienda ha rivoluzionato il proprio assetto per dare il giusto spazio ad attività vecchie e nuove come quelle riguardanti il settore delle energie rinnovabili e della cantieristica. In questo momento nel network Frimm lavorano oltre 1.500 operatori immobiliari. www.frimm.com