

COMUNICATO STAMPA

ROMA, 1 settembre 2016

## **MLS REplat, Imperia e Savona tra le prime città del nord-ovest nella condivisione d'immobili online**

***Sono 40 le agenzie immobiliari che collaborano tramite la piattaforma  
immobiliare creata da Frimm, rappresentano il 7,6% delle agenzie attive ad  
Imperia e il 4,5% degli operatori di Savona***

**Il Centro Studi Frimm**, ufficio statistico dell'azienda provider di MLS REplat, primo aggregatore immobiliare italiano per numero di aderenti (4.000 agenti immobiliari connessi ogni giorno), **ha diffuso nuovi dati circa lo sviluppo del network in Liguria**. Imperia e Savona raggiungono un numero di adesioni che le colloca tra le prime città del nord-ovest d'Italia nell'utilizzo della piattaforma di collaborazione online per agenti immobiliari.

Le **agenzie immobiliari aderenti** al sistema che fa incontrare domanda e offerta del settore immobiliare sono **40**: 22 a Imperia e 18 a Savona. Il numero corrisponde al **7,6% del totale delle agenzie immobiliari operanti sul territorio di Imperia e al 4,5% di quelle attive nella città di Savona**, a fronte di circa 686 agenzie sparse tra i due capoluoghi (*fonte: Centro Studi Frimm su dati Infoimprese, Pagine Gialle, Virgilio, Google*).

L'analisi dei dati si inserisce in un contesto particolarmente dinamico. **L'andamento del mercato immobiliare ligure nei primi mesi del 2016 è stato caratterizzato da un trend positivo**, dovuto sia alla stabilizzazione dei prezzi degli immobili residenziali, che e alla migliorata propensione di apertura ai mutui da parte degli istituti di credito. Significativo è inoltre **l'aumento degli investitori stranieri dal nord Europa** che, acquistando case vacanza in Liguria, determinano un aumento del valore medio delle proprietà immobiliari.

**"Essere leader di settore nel mercato immobiliare ligure è motivo di grande orgoglio**, questo ci spinge a guardare con un occhio di riguardo agli agenti immobiliari che operano in un territorio dalle innumerevoli opportunità e dal respiro internazionale", spiega Roberto Barbato, presidente di Frimm S.p.A. e di MLS REplat, pioniere del Multiple Listing Service nel mercato delle compravendite immobiliari in Italia. **"I dati relativi allo sviluppo di MLS REplat nelle città di Imperia e Savona indicano chiaramente la rapida diffusione di un nuovo modo di operare e concludere i propri affari tra gli agenti immobiliari della regione**, basato sulla condivisione delle risorse e la collaborazione tra colleghi". Evidenzia inoltre il numero uno dell'azienda come **"l'utilizzo delle nuove tecnologie per la conclusione di transazioni immobiliari pone gli operatori liguri all'avanguardia in Italia**, consentendo loro di aumentare i profitti e la qualità dei servizi offerti ai propri clienti".

### FRIMM

Frimm nasce nel 2000. In 16 anni, è cresciuta e si è sviluppata fino a divenire uno dei principali gruppi operanti nel mercato italiano del real estate. Da sempre presieduta da Roberto Barbato, conoscitore del mercato del mattone con più di 30 anni di esperienza professionale accumulati in Italia e all'estero, Frimm ha sempre puntato sull'innovazione di strumenti e servizi per le agenzie immobiliari proponendo un nuovo modo di affrontare il mercato: collaborando nella compravendita tramite il sistema Multiple Listing Service (MLS REplat) col duplice obiettivo di rispondere alle esigenze dei consumatori e di aumentare i fatturati degli agenti immobiliari. Attualmente collaborano attraverso MLS REplat 3.500 agenti immobiliari iscritti al ruolo.

[www.frimm.com](http://www.frimm.com) | [www.replat.com](http://www.replat.com)

Comunicazione e Ufficio Stampa | Ludovico Casaburi | 06 97 27 93 74 | 338 527 21 05 | [lcasaburi@frimm.com](mailto:lcasaburi@frimm.com)