

## È REALTÀ LA PARTNERSHIP TRA MLS REPLAT E MIKE FERRY ITALIA

### La piattaforma MLS n.1 in Italia e l'azienda di formazione del n.1 dei realtor U.S.A. Mike Ferry si sosterranno a vicenda in attività di sviluppo e promozione dei temi legati alla collaborazione MLS tra agenti immobiliari

Due delle principali e più attive realtà dell'immobiliare italiano hanno trovato l'accordo che gli operatori MLS aspettavano: **MLS REplat**, il più grande network MLS in Italia (oltre 3.500 agenti immobiliari connessi) creato nel 2000 e presieduto da Roberto Barbato e **Mike Ferry Italia**, l'azienda diretta da Tiziano Benvenuti che ha l'esclusiva per l'Italia (ed è presente anche in Francia e Belgio) di tutti i prodotti e i servizi di coaching e formazione della Mike Ferry Organization **hanno firmato un accordo di partnership che prevede attività di reciproco supporto nello sviluppo e nella promozione dei temi cari al Multiple Listing Service (MLS)**, il sistema di condivisione immobiliare re del mercato negli Stati Uniti e sempre più diffuso anche in Italia, proprio grazie a MLS REplat e alla MFI.

La partnership prende il via ufficialmente proprio oggi a **Sorrento** in occasione del **seminario "Superstar Retreat" (28-31 marzo 2017)**, una quattro giorni organizzata proprio da Mike Ferry Italia – e di cui MLS REplat è sponsor – tutta dedicata al lavoro degli agenti immobiliari che collaborano tramite MLS. L'accordo prevede **attività di co-branding** in pubblicità, presenza di entrambi i brand agli **eventi di sviluppo e formazione MLS** (MLS REplat ne organizza oltre 200 ogni anno, mentre Mike Ferry Italia eroga 270 giorni di formazione l'anno), e **sostegno reciproco nella diffusione dei temi alla base della collaborazione tra agenti immobiliari**.

“È un **accordo atteso e fortemente voluto da entrambe le parti** – ha detto **Roberto Barbato, presidente di Frimm S.p.A. e di MLS REplat** – perché sia **MLS REplat** e sia **Mike Ferry Italia** hanno **a cuore il futuro della categoria** degli agenti immobiliari italiani, e non ci può essere categoria in Italia senza MLS. L'obiettivo di MLS REplat – prosegue Barbato – è quello di **fornire al coaching di Mike Ferry Italia la possibilità di utilizzare la più grande piattaforma MLS italiana**, e allo stesso tempo di **dare a 3.500 aderenti MLS REplat la qualità della formazione immobiliare made in U.S.A.**, perfetta per chi fa collaborazione nel settore”.

#### MLS REplat

Frimm S.p.A., società leader nel settore dei servizi per le agenzie immobiliari nata nel 2000 e titolare del network in franchising che porta lo stesso nome, è anche provider del più grande sistema Multiple Listing Service italiano, MLS REplat. L'MLS creato da Frimm è una piattaforma online che consente attualmente a oltre 3.500 agenti immobiliari in Italia e all'estero di condividere un portafoglio immobiliare comune senza alcun obbligo o restrizione. Su MLS REplat sono presenti oggi circa 28.000 immobili e 165.000 richieste.

#### MIKE FERRY ITALIA

Mike Ferry Italia fornisce corsi di formazione individuale e collettiva, seminari, training audio/video e tutti gli altri prodotti della Mike Ferry Organization (MFO) ideati per consentire agli agenti immobiliari di aumentare la loro produttività, migliorare la loro professionalità ed elevare il loro stile di vita. La Mike Ferry Italia è diventata, in pochi anni, la prima azienda in Italia per la formazione commerciale degli agenti immobiliari; i risultati, soprattutto dei suoi clienti, sono sotto gli occhi di tutti.