

## **Frimm lancia “ReStart”, la “borsa di studio” per i giovani agenti immobiliari per lavorare in REplat per un anno senza spese**

*Pensata per gli agenti immobiliari che hanno ottenuto l’abilitazione da meno di 12 mesi, l’iniziativa prevede un anno di abbonamento gratuito alla più grande piattaforma MLS in Italia: per lavorare subito con 28.000 immobili, 180.000 clienti e 3.500 colleghi agenti immobiliari*

Quest’anno in Italia sono circa **1.200 i nuovi agenti immobiliari** (fonte: Centro Studi Fiaip) che hanno ottenuto l’abilitazione, un dato in crescita “lieve ma costante” secondo le stime della più grande associazione di categoria (i **numeri Fiaip** indicano oggi un totale di **41.131** agenti immobiliari abilitati), con punte di iscrizioni ai registri delle camere di commercio – in ordine decrescente – del Lazio, della Lombardia, della Toscana, dell’Emilia Romagna e del Piemonte.

Oggi Frimm presenta il **progetto ReStart**, la “borsa di studio” che offre **tutti i servizi di MLS REplat gratis per un anno** proprio ai neo agenti immobiliari. Possono ottenere l’abbonamento gratuito a MLS REplat tutti gli agenti immobiliari che abbiano effettuato **iscrizione alla Camera di Commercio** di riferimento da meno di 12 mesi: con la registrazione al sistema, i neo agenti riceveranno immediatamente una loro password per accedere all’account **“Agente Immobiliare”** (in MLS REplat esistono anche account da **“Collaboratore”** e **“Coordinatore”**), identico in tutto e per tutto a quello dei colleghi più esperti e che contiene dunque **28.000 immobili, 180.000 richieste di acquisto** e anche l’accesso alla **versione mobile di MLS REplat**, la app per smartphone **“REplat Agent”**.

*“La nostra nuova mission aziendale dice che **amiamo aiutare le persone a realizzare progetti immobiliari**”, sottolinea il **presidente di Frimm Roberto Barbato**, “ed è esattamente quello che l’iniziativa ReStart si prefigge di fare: grazie a tutti i servizi contenuti all’interno del nostro sistema REplat, ai giovani agenti immobiliari non servirà altro per **far partire con sprint la propria attività**”.*

*“Definiamo ReStart una ‘borsa di studio’ ma forse dovremmo chiamarla ‘borsa di lavoro’”, scherza il numero uno di Frimm. “Come per ogni impresa **in fase di start up**, anche per l’attività immobiliare serve un certo lasso di tempo per incamerare nozioni e informazioni prima che il business cominci a restituire risultati: ed è in quella delicata fase che **ReStart interviene** – sottolinea il presidente Barbato – cercando di dare ai ragazzi che si affacciano alla professione di agente immobiliare **un protocollo di lavoro e un database di immobili e acquirenti** con cui cominciare e soprattutto **il know how e la tutela** di un’azienda come Frimm, che fa questo da sempre”.*

Frimm è vicina agli agenti immobiliari italiani: da quasi 20 anni la società di servizi immobiliari presieduta da Roberto Barbato crea **servizi e iniziative che sostengono e agevolano il lavoro del mediatore**. Il suo **prodotto di punta**, il sistema **MLS REplat**, in dotazione a tutti i **3.500 agenti registrati in Italia**, è oggi il pacchetto di strumenti online specifici per agenti immobiliari più utilizzato in Italia, che grazie alle **app in dotazione** fornisce ormai un vero e proprio **protocollo operativo** agli utenti, definendo il loro standard di lavoro dentro e fuori l’agenzia.